



UNIVERSIDAD
AUSTRAL

CIENCIAS
EMPRESARIALES

PROGRAMA EN FUERZA DE VENTAS DE AGROINSUMOS

Nueva Edición - 2022

LIDERÁ LAS VENTAS EN EL AGRO Y ESTABLECÉ LAS BASES DEL MARKETING AGROPECUARIO.

INFORMACIÓN GENERAL



FECHA

Fecha de inicio: 19/9/2022
Fecha de finalización: 21/11/2022



MODALIDAD

Online
Lunes de 18 a 21 hs. Dictado Semanal.



DURACIÓN

30 horas (sincrónicas)
10 encuentros.



CERTIFICACIÓN ACADÉMICA

La Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Austral extenderá el Certificado Académico de aprobación del **"Programa en Fuerzas de Ventas de Agroinsumos"** a quienes cumplan con el régimen de promoción.



¿A QUIÉNES ESTÁ DIRIGIDO?

Comerciales de empresas del sector agropecuario, principalmente ejecutivos y agentes técnicos comerciales (ATC) que tienen a su cargo la venta de agro insumos, asimismo, emprendedores y otros profesionales de esta área, que quieran potenciar sus habilidades para la venta.

OBJETIVOS

- Comprender las metodologías de venta, aplicados a los agro insumos, orientados hacia la producción vegetal y animal.
- Mejorar la efectividad en la interacción con clientes en las distintas fases del proceso de venta.
- Establecer metodologías para iniciar, mantener y alcanzar el cierre de venta de los diferentes agro insumos (maquinaria, semillas, productos veterinarios, alimentos balanceados, insecticidas, fertilizantes, etc.).
- Conocer el comportamiento de los productores frente a las diferentes alternativas comerciales y de productos, permitiendo establecer estrategias diferenciales.
- Establecer las bases del marketing agropecuario aplicado a la comercialización de agro insumos.

PLAN DE ESTUDIOS

- MÓDULO 1** Breve análisis del mercado de agro insumos.
- MÓDULO 2** Bases de marketing estratégico de agro insumos.
- MÓDULO 3** Bases de marketing operativo de agroinsumos.
- MÓDULO 4** Construcción de una fuerza de ventas.
- MÓDULO 5** Técnicas de venta, aplicado a los agroinsumos.
- MÓDULO 6** Manejo de objeciones en la venta.
- MÓDULO 7** Conociendo al cliente: ¿cómo obtener nuevos clientes?
- MÓDULO 8** Programación neurolingüística aplicado a las ventas- I.
- MÓDULO 9** Programación neurolingüística aplicado a las ventas- II.
- MÓDULO 10** Cierre - Presentación de casos.

DIRECTORES ACADÉMICOS



ING. AGR. RAUL PALMIERI

40 años en relación comercial con la actividad agropecuaria.

Director comercial en Dekalb Argentina con el principal objetivo de llevar a los agricultores al uso de híbridos de cruza simple, en maíz.

Director estratégico del cultivo de maíz en Monsanto Argentina con el objetivo de lograr el uso de biotecnología de tolerancia a insectos y herbicidas.

Gerente General de Semillas, Traits y Aceites en Dow AgroSciences donde se consiguió el uso de eventos múltiple estaqueados, desarrollo de aceites especiales de girasol y el uso generalizado de Maíces tardíos en Argentina.

Director y Presidente de la Asociación de Semillas de Argentina (ASA).

Miembro fundador de los comités de Manejo de Resistencia de insectos (MRI) y Refugio.

Ingeniero Agrónomo de la UNLP. Master en Business Administration del IAE.



JOSÉ MARÍA AULICINO

Más de 30 años en el desarrollo de la comercialización de productos agropecuarios.

Docente titular de varias universidades en grado y postgrado en el área de comercialización y economía agroalimentaria: Universidad Nacional de Lomas de Zamora, Universidad de Lanús, Universidad Austral, Universidad de Concepción del Uruguay, Nueva Branderburgo (Alemania), etc.

Consultor nacional e internacional para FAO, IICA, BID, ASUDHI, Unión Europea, etc. Actuó en más de 18 países de América Latina y Europa.

Ex Director de Maestrías y Especializaciones, en Argentina.

Es Ingeniero Agrónomo (UNLZ), Master en Business Administration, especialidad Agronegocios.

Diploma de Estudios Avanzados en Estudios de Doctorado (UCO - España) y Especialista en Negociación y Cambio Cultural (UBA).



UNIVERSIDAD
AUSTRAL | CIENCIAS
EMPRESARIALES

PROGRAMA EN FUERZA DE VENTAS DE AGROINSUMOS

UNIVERSIDAD
AUSTRAL
SEDE ROSARIO



CONTACTO

Luis D´Aloisio

Ejecutivo de admisiones de Posgrados
posgrados.rosario@austral.edu.ar

Tel: [+54 341-155921323](tel:+54341155921323)

www.austral.edu.ar



SOMOSAUSTRAL